

Stellenausschreibung

Nidec ist weltweit in 40 Ländern und mit über 110.000 Beschäftigten vertreten. Mit Antriebslösungen aller Art bietet Nidec Lösungen von mikroklein bis extragroß für alles, was sich dreht und bewegt.

Das Unternehmen Nidec Deutschland GmbH beliefert seit mehr als 40 Jahren seine Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Wir sind einer der Weltmarktführer im Bereich von Synchrongeneratoren und bieten unseren Kunden Antriebs- und Automatisierungslösungen mit den passenden Umrichtern und Motoren sowie mit umfassenden Dienstleistungen und Services vor Ort – sowohl standardisiert als auch angepasst an kundenspezifische Anforderungen.

Wir sind bei unseren Kunden bekannt für Innovationskraft, Lieferfähigkeit und individuelle System-lösungen. Diese Marktstellung verdanken wir unseren engagierten und motivierten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen.



Zur Verstärkung unseres Teams im Produktsegment Control Techniques (CT-DACH) suchen wir einen:

Business Development Manger / Account Manager (m/w/d) **Elektrotechnik**

Ihre neue Herausforderung

- Ihre Aufgabe ist insbesondere die Gewinnung von Distributoren in dem Sie vertrieblich das Vertriebsgebiet aufbereiten und Sie erzielen und Übertreffen die gesetzten Umsatzziele.
- Darüber hinaus bauen Sie bestehenden Kundenbeziehungen aus und entwickeln Key-Account-Kunden.
- Sie haben die vollständige Kundenverantwortung und stellen sicher, dass der Kunde seine Kaufentscheidung für unsere Produkte und Leistungen trifft
- Sie unterstützen die Angebotserstellung des Innendienstes, begleiten die Auftragsabwicklung und halten den Kontakt zum Kunden

- Die Planung und Überwachung des Sales-Funnel sowie Budgets und Follow-up ist Ihr Handwerkszeug
- Sie machen den Unterschied bei der Präsentation von Produkten und Lösungen
- auf Messen und Veranstaltungen präsentieren Sie das Unternehmens und unsere Produkte

Damit begeistern Sie uns

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder eine vergleichbare Ausbildung und bringen mindestens vier Jahre Berufserfahrung im Bereich Antriebs- und Automatisierungstechnik mit.
- Sie haben Freude im Umgang mit Kunden und unterstützen gerne beim technischen Verkauf und in der Beratung.
- Erfolgreiche Vertriebstätigkeit, bestensfalls im Verkauf von Antrieben und Antriebssystemen mit Elektromotoren & Getrieben
- Darüber hinaus beherrschen Sie nicht nur das „Was soll ich verkaufen“, sondern auch das „Wie verkaufe ich“ in unterschiedlichen Situationen und auf unterschiedlichsten Hierarchie-Ebenen. Sie sitzen im „Driver Seat“ des Sales Cycles.
- Nachgewiesene Kenntnisse in der Nutzung sozialer Medien für Verkaufszwecke und Erfahrung im Umgang mit den gängigen Vertriebstool
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, hohe Kundenorientierung, Zielstrebig- und Teamfähigkeit
- Ihre Deutschkenntnisse sind auf muttersprachlichem Niveau, darüber hinaus bringen Sie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift mit.
- Reisebereitschaft

Wir bieten

- Interessante, vielseitige Aufgaben in einem technisch anspruchsvollen Umfeld.
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, im Vertrieb / Service ggf. Home Office.
- Einen individuellen und praxisorientierten Einarbeitungsplan.
- Gestaltungsmöglichkeiten und Handlungsspielraum für Ihre Ideen.
- Ein engagiertes und motiviertes Team.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühesten Eintrittstermins an:

Herr Fabio Guzzetto

E-Mail: Bewerbung.DE-NAG@mail.nidec.com

Nidec Deutschland GmbH
Eschborner Landstraße 166-168
60489 Frankfurt am Main

<https://acim.nidec.com>, [Control Techniques](#) | [Leroy Somer](#) | [Nidec ASI](#)